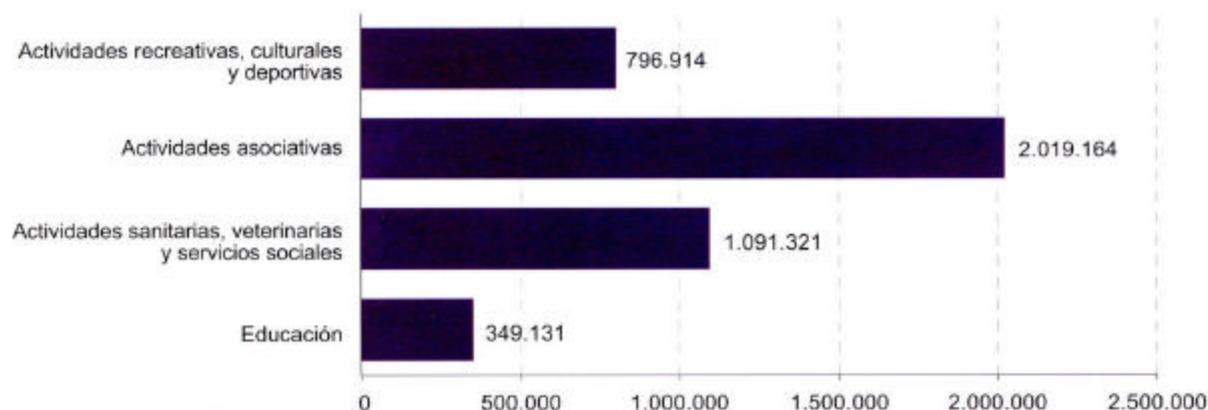


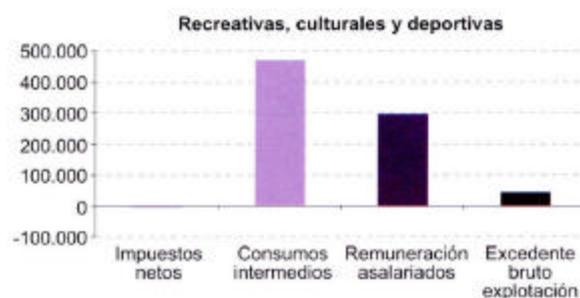
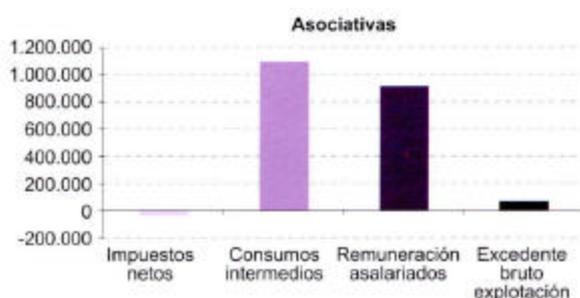
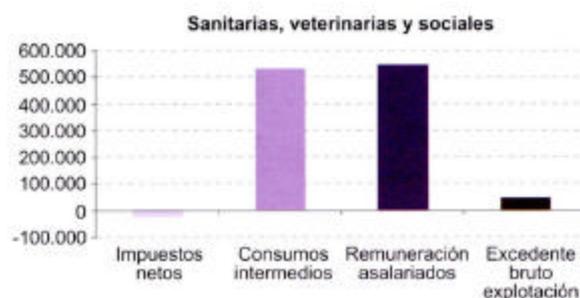
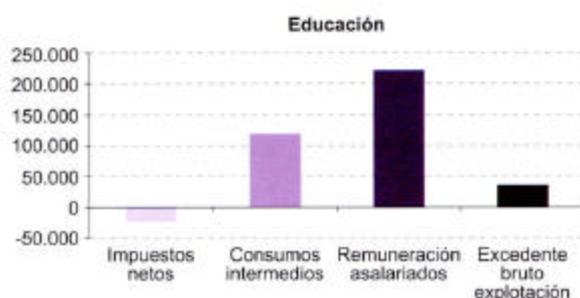
Cuentas del Sector Instituciones Sin Fines de Lucro de la Comunidad de Madrid 2000



Producción por ramas de actividad (miles de euros)



Componentes de la producción (miles de euros)



Macromagnitudes y cuenta de explotación*

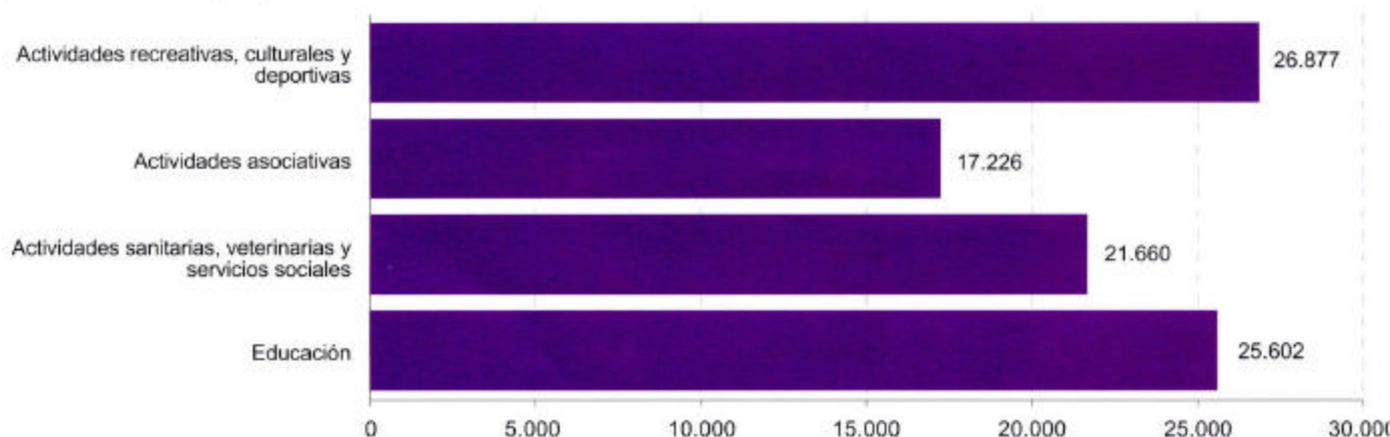
Miles de euros

	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Personal ocupado (media anual)	9.933	27.132	56.199	12.507
1.1. Asalariados	7.486	22.931	49.279	10.268
2. Horas trabajadas (unidades)	10.764.011	41.099.974	75.529.912	20.036.070
3. Valor de la producción	349.131	1.091.321	2.019.164	796.914
3.1. Ventas netas de productos	730	10.663	57.023	0
3.2. Prestación de servicios	341.103	1.043.058	1.844.854	753.735
3.3. Trabajos para su inmovilizado	190	301	196	1.539
3.4. Otros ingresos de gestión	7.104	37.142	117.007	41.639
3.5. Variación de existencias de ventas	4	157	84	0
4. Consumos intermedios	117.317	529.468	1.087.692	467.428
4.1. Consumo de materiales	13.948	358.877	143.467	48.117
4.2. Servicios exteriores	103.370	170.591	944.225	419.312
5. Valor añadido bruto a precios de mercado	231.814	561.853	931.472	329.485
6. Otros impuestos netos sobre la producción	-22.500	-25.823	-36.621	-6.654
7. Valor añadido bruto a coste de los factores	254.314	587.677	968.094	336.140
7.1. Remuneración de asalariados	220.495	544.442	907.975	293.921
7.2. Excedente bruto de explotación	33.819	43.235	60.119	42.218
8. Gastos financieros	1.611	15.579	45.600	955
9. Formación bruta de capital fijo	21.052	86.596	127.716	41.986

* Todas las Macromagnitudes de no mercado se han calculado siguiendo la metodología propuesta por el SEC-95 (ver Nota Metodológica)

Productividad (euros)

(VABcf / Personal ocupado)



Personal ocupado (media anual)



Formación bruta de capital fijo (miles de euros)

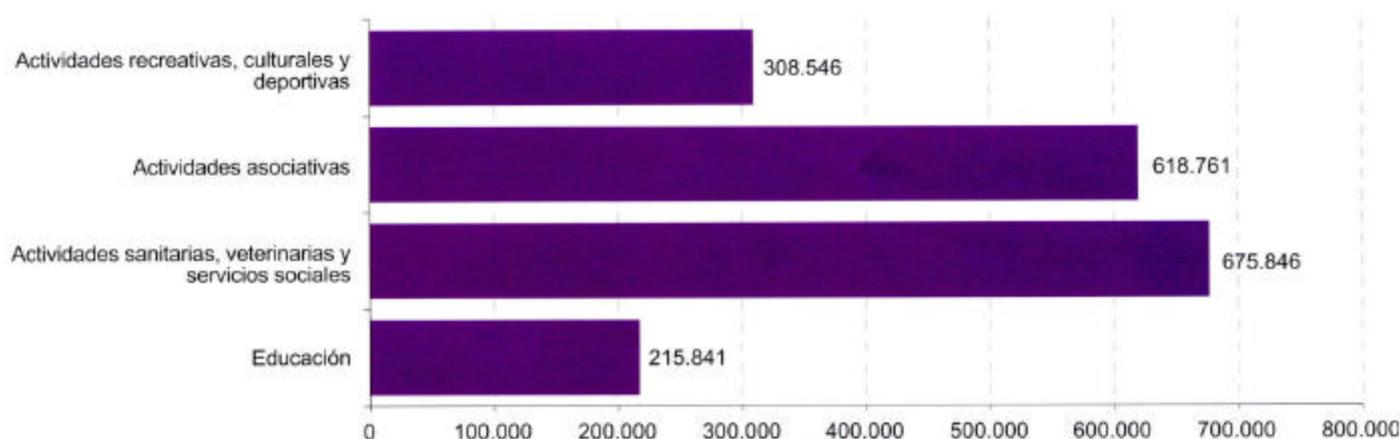


Ingresos corrientes

Miles de euros

	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Importe neto de la cifra de negocios	215.841	675.846	618.761	308.546
1.1. Ventas netas de productos	730	10.663	57.023	0
1.2. Ventas netas de mercaderías, reventa	442	47.147	19.110	1.018
1.3. Prestación de servicios	214.669	618.035	542.628	307.528
2. Total trabajos realizados para el inmovilizado	190	301	196	1.539
2.1. Trabajos realizados para el inmovilizado inmaterial	0	13	126	1.072
2.2. Trabajos realizados para el inmovilizado material	190	288	70	467
3. Total subvenciones	138.719	539.912	1.856.415	391.488
3.1. Subvenciones oficiales	115.518	237.246	797.993	334.131
3.2. Subvenciones y ayudas privadas	23.201	302.666	1.058.422	57.356
4. Total otros ingresos de gestión	7.104	37.142	117.007	41.639
5. Ingresos financieros	6.039	17.841	553.534	242.535
6. Ingresos extraordinarios	3.076	21.480	20.708	4.443
7. Total ingresos	370.970	1.292.523	3.166.621	990.190

Distribución del importe neto de la cifra de negocios (miles de euros)



Operaciones de capital

Miles de euros

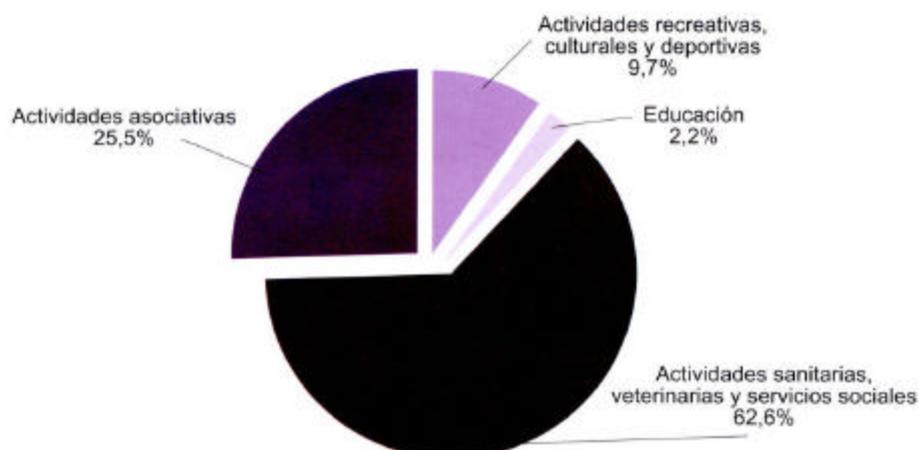
	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Total adquisición, producción y mejora de activos	27.338	89.969	149.230	77.062
1.1. Adquisición, producción y mejora de activos materiales	27.080	85.885	116.732	75.708
1.2. Adquisición de activos materiales mediante leasing	125	1.471	22.549	0
1.3. Adquisición, producción y mejora de activos inmateriales	133	2.613	9.949	1.355
2. Total venta de activos	2.333	4.060	9.201	708
2.1. Venta de activos materiales	2.325	4.038	4.112	708
2.2. Venta de activos inmateriales	8	22	5.089	0

Compras, servicios exteriores y variación de existencias

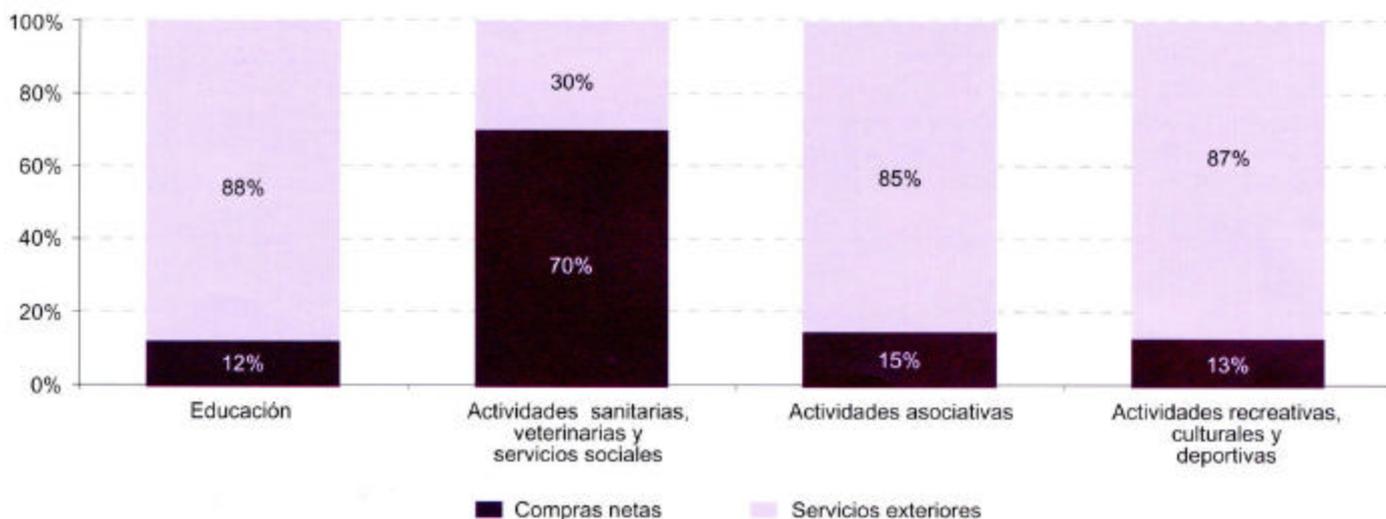
Miles de euros

	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Total compras netas	14.167	398.134	162.130	62.039
1.1. Compras netas de materias primas	946	77.499	11.099	10.367
1.2. Compras netas de otros aprovisionamientos	9.301	196.993	91.868	32.542
1.3. Compras netas de mercaderías	80	40.215	18.736	13.878
1.4. Trabajos realizados por otras empresas	3.838	83.428	40.428	5.253
2. Total servicios exteriores	103.370	170.591	944.225	419.312
2.1. Gastos externos en I+D	6.237	52	119	0
2.2. Arrendamientos y cánones	7.048	7.706	62.424	34.057
2.3. Reparaciones corrientes y conservación	9.109	26.108	41.128	42.320
2.4. Servicios de profesionales independientes	13.398	20.941	175.398	56.395
2.5. Transporte por terceros	2.835	3.438	68.953	5.050
2.6. Primas de seguros no sociales	2.539	2.964	21.390	3.646
2.7. Servicios bancarios y similares	258	1.106	4.423	1.464
2.8. Publicidad, propaganda y relaciones públicas	8.226	10.507	32.565	21.087
2.9. Suministros	4.508	16.496	38.840	20.653
2.10. Otros servicios exteriores	49.211	81.274	498.985	234.640
3. Variación de existencias de ventas	4	157	84	0
4. Total variación de existencias de compras	60	-659	720	2
4.1. De productos para revender	-78	299	793	-43
4.2. De materias primas y otros aprovisionamientos	138	-958	-72	45

Distribución total compras netas



Distribución de los gastos corrientes



Gastos de personal, gastos financieros, amortizaciones, otros gastos e impuestos ligados a la actividad

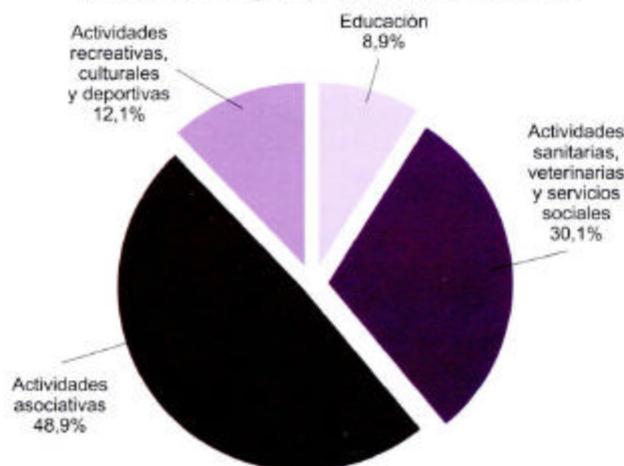
Miles de euros

	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Total gastos de personal	220.495	544.442	907.975	293.921
1.1. Sueldos y salarios brutos	172.718	422.442	715.062	229.425
1.2. Indemnizaciones al personal	3.000	2.614	6.012	1.263
1.3. Seguridad social a cargo de la empresa	41.541	112.818	170.001	57.030
1.4. Aportaciones a sistemas complementarios de pensiones	1.269	808	569	366
1.5. Otros gastos sociales	1.966	5.760	16.331	5.838
2. Gastos financieros	1.611	15.579	45.600	955
3. Total dotaciones para amortizaciones	15.203	51.698	83.999	20.809
3.1. Amortizaciones de gastos de establecimiento	79	926	148	602
3.2. Amortizaciones de inmovilizado inmaterial	996	5.401	3.983	1.283
3.3. Amortizaciones de inmovilizado material	14.128	45.371	79.869	18.924
4. Perdidas procedentes del inmovilizado	1.483	106.011	825.072	3.443
5. Total IVA devengado	650	2.061	43.934	13.503
6. Total IVA soportado deducible	666	625	25.879	14.296
7. Otros impuestos sobre los productos	0	1	44	0
8. Impuestos ligados a la producción	430	407	27.336	2.196

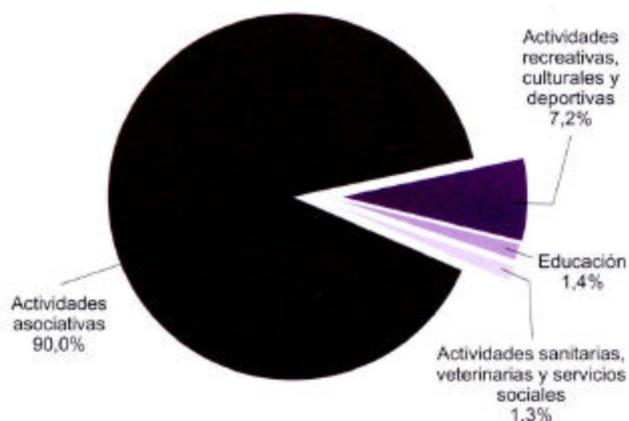
Distribución de los gastos de personal



Dotaciones para amortizaciones



Impuestos ligados a la actividad

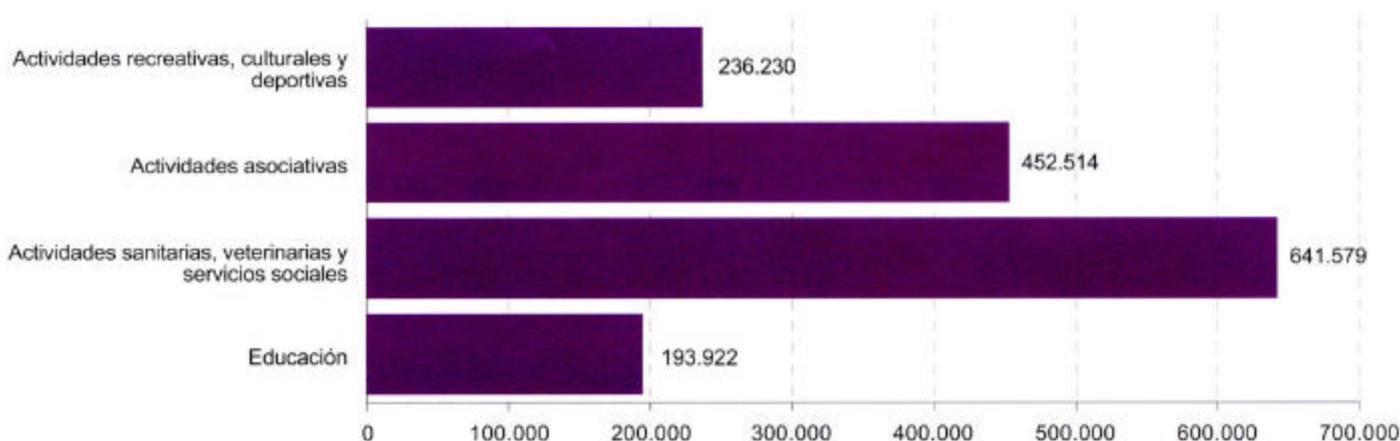


Macromagnitudes y cuenta de explotación empresas de mercado

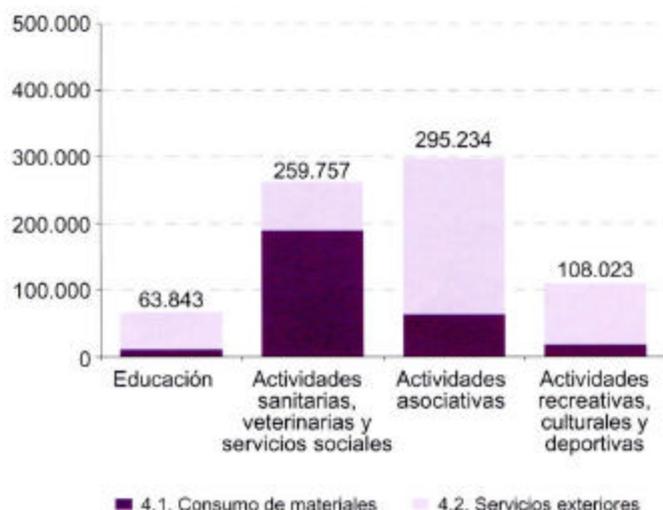
Miles de euros

	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Personal ocupado (media anual)	6.107	16.122	15.148	5.369
1.1. Asalariados	4.172	14.402	11.430	4.325
2. Horas trabajadas (unidades)	5.145.677	26.402.251	19.587.121	8.173.489
3. Valor de la producción	193.922	641.579	452.514	236.230
3.1. Ventas netas de productos	369	10.504	50.941	0
3.2. Prestación de servicios	190.591	608.961	379.486	210.856
3.3. Trabajos para su inmovilizado	161	132	41	1.072
3.4. Otros ingresos de gestión	2.801	21.981	22.075	24.301
3.5. Variación de existencias de ventas	0	0	-29	0
4. Consumos intermedios	63.843	259.757	295.234	108.023
4.1. Consumo de materiales	9.417	187.148	61.800	16.917
4.2. Servicios exteriores	54.427	72.609	233.434	91.107
5. Valor añadido bruto a precios de mercado	130.078	381.822	157.280	128.207
6. Otros impuestos netos sobre la producción	-22.679	-26.134	-58.851	-7.187
7. Valor añadido bruto a coste de los factores	152.757	407.956	216.131	135.394
7.1. Remuneración de asalariados	125.489	378.607	194.461	107.073
7.2. Excedente bruto de explotación	27.268	29.349	21.670	28.320
8. Gastos financieros	1.353	4.205	21.038	628
9. Formación bruta de capital fijo	18.642	40.428	33.150	11.435

Producción por ramas de actividad (miles de euros)



Consumos intermedios (miles de euros)



Valor añadido bruto a precios de mercado (miles de euros)



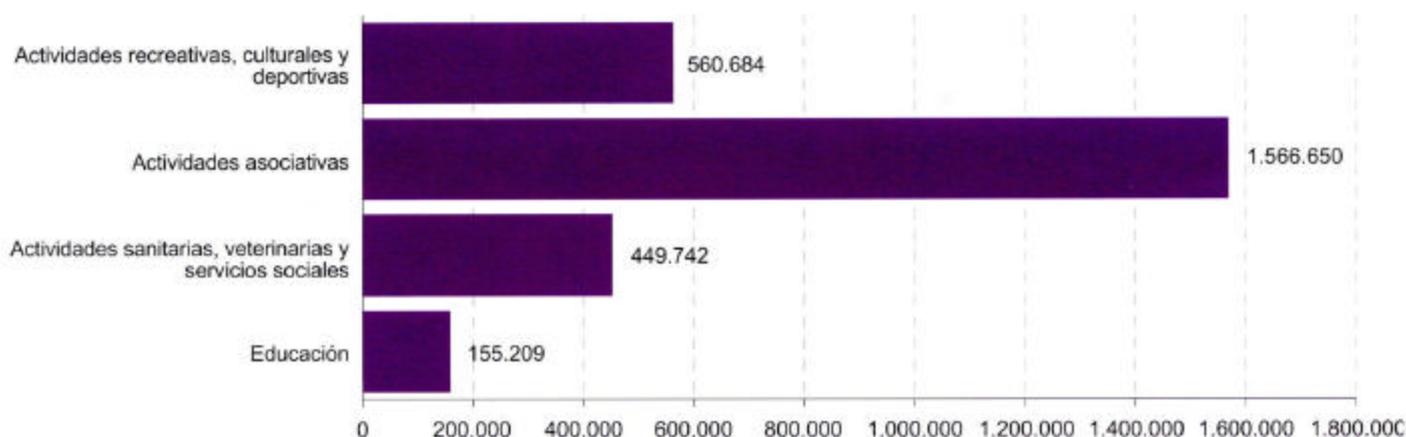
Macromagnitudes y cuenta de explotación empresas de no mercado*

Miles de euros

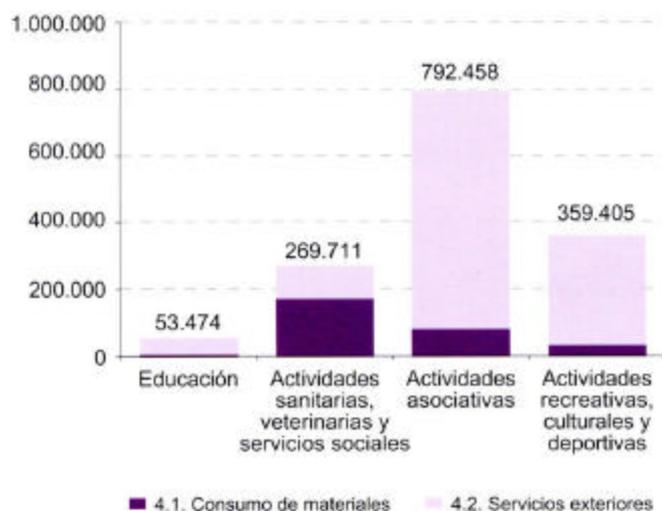
	Educación	Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales	Actividades asociativas	Actividades recreativas, culturales y deportivas
1. Personal ocupado (media anual)	3.826	11.010	41.051	7.137
1. Asalariados	3.314	8.529	37.849	5.943
2. Horas trabajadas (unidades)	5.618.334	14.697.723	55.942.791	11.862.581
3. Valor de la producción	155.209	449.742	1.566.650	560.684
3.1. Ventas netas de productos	361	159	6.082	0
3.2. Prestación de servicios	150.512	434.097	1.465.368	542.879
3.3. Trabajos para su inmovilizado	29	169	155	467
3.4. Otros ingresos de gestión	4.304	15.161	94.932	17.338
3.5. Variación de existencias de ventas	4	157	114	0
4. Consumos intermedios	53.474	269.711	792.458	359.405
4.1. Consumo de materiales	4.531	171.729	81.666	31.200
4.2. Servicios exteriores	48.943	97.982	710.791	328.205
5. Valor añadido bruto a precios de mercado	101.735	180.031	774.192	201.279
6. Otros impuestos netos sobre la producción	179	310	22.229	533
7. Valor añadido bruto a coste de los factores	101.557	179.721	751.963	200.746
7.1. Remuneración de asalariados	95.005	165.835	713.513	186.848
7.2. Excedente bruto de explotación	6.551	13.886	38.450	13.898
8. Gastos financieros	258	11.374	24.562	328
9. Formación bruta de capital fijo	2.411	46.167	94.566	30.551

* Todas las Macromagnitudes de no mercado se han calculado siguiendo la metodología propuesta por el SEC-95 (ver Nota Metodológica)

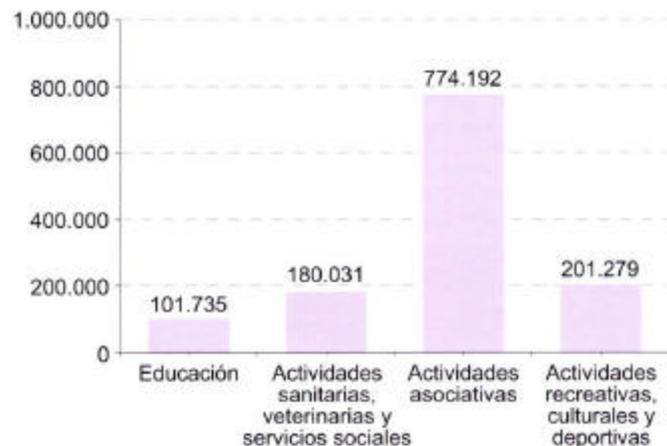
Producción por ramas de actividad (miles de euros)



Consumos intermedios (miles de euros)



Valor añadido bruto a precios de mercado (miles de euros)



NOTAS METODOLÓGICAS

La publicación de las "Cuentas del Sector Instituciones Sin Fines de Lucro" permite disponer de una información básica para el conocimiento del sector, así como para el análisis de sus principales características estructurales.

Se trata de una encuesta, referida al año 2000, cuyo ámbito geográfico es la Comunidad de Madrid. El cuestionario empleado para este estudio es de tipo económico, en el cual se describen los datos más relevantes de cada empresa, como son: Número de Trabajadores, Ingresos y Producción, Variación de existencias, Consumos y Gastos corrientes, IVA, Otros Impuestos del ejercicio y las Operaciones de capital.

El SEC 95 define las Instituciones Sin Fines de Lucro (ISFL) como: "Una entidad legal o social creada con el fin de producir bienes y servicios y cuya condición no le permite ser fuente de rentas, beneficios u otras ganancias financieras para las unidades que la establecen, controlan o financian. En la práctica, las actividades productivas de las ISFL generan excedentes o pérdidas, pero las unidades institucionales no pueden apropiarse de los posibles excedentes".

Dentro de este tipo de instituciones cabe distinguir entre empresas de mercado y empresas no de mercado. Esta distinción es fundamental, ya que determina los principios de valoración que deben aplicarse a la producción. A este respecto señalar que, la producción total de los productores de mercado y de los productores para uso final propio se valoran a precios básicos, mientras que la producción total de los otros productores no de mercado se valora desde la óptica de los costes.

Con el fin de determinar el tipo de productor de las ISFL, se aplicará un criterio basado en el 50 por ciento de los costes de producción, es decir si las ventas cubren más del 50 por ciento de los costes de producción, la unidad institucional es un productor de mercado. En caso contrario, la unidad institucional es otro productor no de mercado y se clasifica en el sector Instituciones Sin Fines de Lucro al Servicio de los Hogares (ISFLSH).

Por tanto, la producción a precios básicos no se define hasta después de haber decidido si la producción es de mercado o no de mercado. Así, las ventas se utilizan únicamente para valorar la producción de mercado, mientras que la otra producción no de mercado se valora por los costes.

La definición que da el SEC-95 sobre las ISFLSH es la siguiente: "El sector Instituciones Sin Fines de Lucro al Servicio de los Hogares (ISFLSH) está formado por las Instituciones Sin Fines de Lucro dotadas de personalidad jurídica que sirven a los hogares y que son otros productores no de mercado privados. Sus recursos principales, distintos de los derivados de ventas ocasionales, proceden de contribuciones voluntarias en efectivo o en especie efectuadas por los hogares en su calidad de consumidores, de pagos de las administraciones públicas y de rentas de la propiedad".

La unidad informativa de la encuesta es el establecimiento productivo situado en la Comunidad de Madrid y perteneciente a una empresa que desarrolle una actividad de este tipo. Más

concretamente, y siguiendo el sistema de Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE-93), las empresas que entran dentro de este estudio son:

- 80 Educación,
- 85 Actividades sanitarias, veterinarias y servicios sociales
- 91 Actividades asociativas,
- 92 Actividades, recreativas, culturales y deportivas.

La población objeto de estudio de la encuesta es el conjunto de establecimientos cuya actividad principal son las actividades sin ánimo de lucro.

La muestra obtenida para el presente estudio es de 462 establecimientos, teniendo representación de todos y cada uno de los códigos CNAE antes mencionados, tanto de empresas de mercado como no de mercado. Para la selección de las unidades informantes se ha utilizado un método aleatorio estratificado en función del número de trabajadores.

Señalar que la producción de las ISFLSH se ha obtenido a través del criterio marcado por el SEC, el cual establece: "La producción total de los otros productores no de mercado (UAE locales) deberá valorarse por los costes totales de producción, es decir, la suma de:

- los consumos intermedios (P.2)
- la remuneración de los asalariados (D.1)
- el consumo de capital fijo (K.1)
- los otros impuestos sobre la producción (D.29) menos las otras subvenciones a la producción (D.39).

Las otras subvenciones a la producción deben deducirse. No obstante, cabe señalar que, en el caso de los otros productores no de mercado, las otras subvenciones a la producción serán por lo general prácticamente inexistentes, o representarán únicamente montantes muy pequeños".

Se ha tomado como criterio, en el caso de los productores de mercado, el incluir los márgenes comerciales como parte de la prestación de servicios, ya que la mayor parte de las ventas de mercaderías para reventa no se contabilizan como tal, sino que se incluyen en el valor de venta de la prestación.

Por último, aplicando los criterios del SEC, no se han considerado subvenciones a los productos en el caso de los productores no de mercado, ya que en el apartado 4.33 establece: "Las subvenciones a los productos (D.31) son subvenciones a pagar por unidad de bien o servicio producido o importado. La subvención puede consistir en un montante monetario específico por unidad de cantidad de un bien o servicio, o puede calcularse ad valorem como un porcentaje específico del precio unitario. Una subvención se puede calcular también como la diferencia entre un precio específico que se tiene como precio objetivo y el precio de mercado efectivamente pagado por el comprador. Una subvención a un producto resulta exigible, normalmente, cuando éste se produce, vende o importa. Por convenio, las subvenciones a los productos sólo pueden corresponder a la producción de mercado (P.11) o a la producción para uso final propio (P.12)".

Equipo de Trabajo: Juan Antonio Vicente y Ana Belén Castillo

Trabajo de campo y validación: IPD, S.A.

Edita: Consejería de Economía e Innovación Tecnológica
Instituto de Estadística de la Comunidad de Madrid
Príncipe de Vergara, 108, 8ª planta
28002 Madrid

Depósito legal: M-17.366-2003

Tirada: 1.000 ejemplares

Coste unitario: 0,85 €

1ª edición: Abril 2003

Imprime: ARTEGRAF, S.A.



Comunidad de Madrid

CONSEJERÍA DE ECONOMÍA
E INNOVACIÓN TECNOLÓGICA

Instituto de Estadística

e-mail: iestadis@madrid.org

<http://www.madrid.org/iestadis/>